「まちゼミ」でお店のファンを増やし、新規顧客＆リピート来店を獲得！セミナー

今回は、実践的な店舗運営や顧客対応で豊富な実績を持つ中小企業診断士・橋本 泉 氏を講師にお迎えします！
ゼミを通して「お客様の心をグッと掴むコツ」をはじめ、満足度を高めるコミュニケーション技術や、プロの専門性を活かした講座の進め方を伝授。さらに、「まちゼミ」後の見込客フォローからリピート来店へとつなげる“仕組み作り”を実践的に学びます。まちゼミを「単なるイベント」で終わらせず、お店のファンづくり・売上アップにつなげる絶好の機会です。ぜひご参加ください！

日時：　令和８年１２月８日（火）18：30～20：00

テーマ：「無料・低価格で終わらせない！」　まちゼミ後のリピート率を劇的に上げるアフターフォロー術

講　師



中小企業診断士
橋本　泉 氏

―講師プロフィール・実績―

○東京生まれ。青山学院大学文学部卒業後、（株）和光にて高級専門店の接客・販売・商品開発・VMD 等を担当。
○中小企業診断士、１級販売士、マーケティング解析士
○全国の商工会議所、各種 SC・専門店チェーン等での指導実績多数。
○著書：『店長入門』（繊研新聞社）、『完璧コーチング術』（繊研新聞社）ほか多数。

講座内容

①「その場限り」を終わらせる！
　リピートにつながる仕組みづくり
②　見込客の心を掴む！満足度を高める
　コミュニケーションとフォロー術
③　プロの専門性を活かす！お店のファンを増やす
　講座タイトルのコツ
④　物販から工場見学・体験型まで実践ノウハウ
⑤　新規顧客の獲得から売上向上へ！
　お店のファンを定着させる店舗運営

会　場　敦賀商工会議所（敦賀市神楽町２丁目１番４号）

受講料　無料　　**定　員**　２０名　※申し込み先着順、定員に達し受講できない場合はご連絡いたします。

申込方法　下記申込書にご記入の上、１２月２日（水）までに メール又は、FAX にて受付。
お申込み下さい。　［お問合せ先］敦賀商工会議所　担当：橋本　TEL：0770-22-2611

主催：敦賀商工会議所　　共催：敦賀市商店街連合会　　後援：敦賀市

ＦＡＸ：0770-24-1311　メール：k-hashimoto_h1007@tsuruga.or.jp　※切り取らずにお申込み下さい。

『新規顧客・リピート来店獲得！　敦賀まちゼミ セミナー』受講申込書〔令和８年　月　日〕

事業所名		受講者名	
ＴＥＬ		ＦＡＸ	
職　種		メール	

＊本申込書にご記入いただいた情報は、本講座開催に係る各種連絡の他、当所主催のセミナー案内等に利用させていただきます。