新事業立ち上げ・成長促進セミナー

1回目:事業分析編

12月12日金

14:00-16:00

2回目:計画策定編

12月19日金

14:00-16:00

詳細については裏面をご覧ください

参加費無料



こんな方にオススメ!

新しい事業やサービスの

立ち上げを検討したい

売上を伸ばしたいけど、

何から手をつけていいか分からない ITやデジタルツールを活用して

効率化を図りたい

/ お店の魅力を効果的に発信

できる方法を知りたい

✓ 売上向上に向けて次の一手を検討したい

お申し込みはこちら

【FAX】0770-24-1311 裏面の申請用紙をご利用ください

[WEB]

https://forms.gle/5xf9SQKEXbeCNec79



6 0770-22-2611

https://www.tsuruga.or.jp/

セミナーの実施内容

新事業立ち上げ・成長促進セミナー

【1日目・事業分析編】:「新事業展開で未来を切り拓く! 経営の新たな一手!!」

- ・戦略を描くことの大切さ
- ・お客様の声を事業に活かす
- ・環境変化を踏まえた現状分析
- ・ IT ツールを活用したデータ収集と分析方法
- ・ 事業転換を成功させるためのポイント
- ・海外展開・越境 EC による新事業展開の可能性

【2日目・計画策定編】: 「今こそ始める計画策定! IT を効果的に活用しよう!! |

- ・ 事業活動の効果検証と改善点の抽出
- ・ DX を取り入れた業務改善と最新ツールの紹介
- ・ Web 系ツールの活用のコツ
- ・ 成功事例に学ぶ DX 推進のポイント
- ・ 新しい分野に進出するための事業計画策定

〔講師プロフィール〕

※講義の内容詳細は、テーマの範囲内で一部変更することがあります。

安藤 昌明 氏

(株式会社エイチ・エーエル 講師 / 中小企業診断士、IT コーディネータ)

理系の大学卒業後、大手家電メーカー子会社のプログラマとして従事。その後、東京都内のデザイン会社に転職し、様々な企業のホームページと紙媒体(カタログ、チラシ等)のディレクションとデザインを担当。2003 年に独立してからは、中小企業の経営と IT 活用関連の支援を行う。

経営とデザインの両方が解る、数少ない専門家である。現在、「経営戦略×IT 活用 ×WEB マーケティング×デザイン」を中心に、様々な業種の中小企業を支援中。東京都中小企業振興公社登録専門家、横浜企業経営支援財団登録専門家、中小企業診断士、IT コーディネータ、1 級販売士、経営革新等支援機関(認定支援機関)、経済産業省認定「スマート SME サポーター」



FAX: 0770-24-1311

「新事業立ち上げ・成長促進セミナー」

敦賀商工会議所 中小企業相談所 行(担当:高橋)

※下欄の必要事項にご記入の上、このページをそのまま FAX して下さい。

事業者名		Т	E	Ξ.	L	
所 在 地		ご扌	担当	省 者	名	
出席者名①		役	職	名	1	
出席者名②		役	職	名	2	
受講希望日	□第1回(12月12日) □第2回(12 ※希望する講座に図をつけてください。 別					別相談会(希望日時 月 日 時頃) まを希望される方は希望日時もご記入ください。