

参加無料

価格に転嫁したくても  
できない…

交渉の切り出し方が  
わからない…

うちは値上げできない  
業種だから…

中東情勢が、自社にどう影響  
するかまで考えが及ばない…

全業種対応

物価高騰に負けない！

# 本気の価格交渉術

～値上げが出来ずお困りの方、必聴～

「もうこれ以上は…」と諦める前に。2回目、3回目の値上げに踏み切れず悩んでいる方へ――

原材料や仕入価格、光熱費の高騰、最低賃金引上げによるコスト増をいかに適正に価格転嫁し、手元に利益（賃上げ原資等）を残すか。本講座では、現状整理から価格交渉の準備、価格以外の対策まで実践的に学びます。諦めかけていた事業者が少しの工夫で収益改善した事例も多数ご紹介。“交渉は苦手”という方にこそ届けたい、経営を守る本気の一手を一緒に見つけませんか？

令和 8 年

**9月16日(水)** 14:00-16:00

〔会場〕 敦賀商工会館 6 階ホール

(〒914-0063 福井県敦賀市神楽町2丁目1-4)

対象：中小企業・小規模事業者（会員・非会員問わず）



別日での個別相談も承ります。  
お気軽にお問い合わせください。

講師



(株)ソウルスウェットカンパニー  
代表取締役  
中小企業診断士  
なかみつ かずゆき  
仲光 和之 氏

■主催：敦賀商工会議所 ■所在地：〒914-0063 福井県敦賀市神楽町2丁目1-4

■TEL：0770-22-2611 ■FAX：0770-24-1311

■mail：tcci\_soudan@tsuruga.or.jp

チラシ裏面の申し込み用紙またはwebよりお申し込みください。

[<https://forms.gle/R2HKnLWcUc1aXVNA6>]



## セミナーの実施内容



### 物価高騰・コスト増における価格転嫁の現状と課題

- ・経営者が値上げを躊躇する 7 つの理由
- ・お客さまが商品を購入する判断基準



### 高付加価値化による脱価格競争の実現と利益確保

- ・お客様のお困りごとに着目する
- ・お客様に伝えるべき感情的価値と機能的価値



### コスト構造の可視化と、説得力ある価格交渉根拠の策定

- ・まずおさえるべき会社のお金の構造
- ・原価高騰による利益減少額の算出方法は？
- ・値上げ交渉により利益は回復するのか？



### 価格交渉以外の方法で乗り切るには

- ・少しの頑張りや変化で経営がどれだけ好転するのか確認してみよう

※講義の内容詳細は、テーマの範囲内で一部変更することがあります。

#### 〔講師プロフィール〕

なかみつ かずゆき  
**仲光 和之 氏**

株式会社ソウルスウェットカンパニー 代表取締役  
ビジョン実現コンサルタント  
中小企業診断士

「ビジョンと経営数字の専門家」として、経営理念の策定・浸透による自律型人財の育成支援や、経営者が自信と根拠をもって経営判断を行うための「お金のブロックパズル」を用いたキャッシュフロー経営導入支援を行っている。また、軽減税率制度に関する冊子の作成にも携わり、全国商工会議所、商工会等にて消費税軽減税率に関するセミナーにも登壇している。

#### 「物価高騰に負けない！ 本気の価格交渉術」セミナー

敦賀商工会議所 中小企業相談所 行（担当：高橋）

※下欄の必要事項にご記入の上、このページをそのまま FAX して下さい。

FAX：0770-24-1311

|       |                                                                                                              |       |  |
|-------|--------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-------|--|
| 事業者名  |                                                                                                              | T E L |  |
| 所在地   |                                                                                                              | ご担当者名 |  |
| 出席者名① |                                                                                                              | 役職名①  |  |
| 出席者名② |                                                                                                              | 役職名②  |  |
| 個別相談会 | <input type="checkbox"/> 希望する(希望日時 月 日 時頃) <input type="checkbox"/> 希望しない<br>※別日での個別相談会を希望される方は希望日時をご記入ください。 |       |  |

ご記入いただいた情報は、受講者の把握や事前連絡のみに使用します。