

商品開発・ 販路開拓塾

あなたのアイデアをカタチに、
売上につなげる！

受講料
無料

敦賀商工会館
6階ホール

1回目 10月27日(火)
13:30～15:30

商品開発スタートアップ

～自社の魅力を活かした
ヒット商品を生み出すために～



- 1 なぜ今、販路開拓なのか？
- 2 商品開発の基本
- 3 既存商品のブラッシュアップ
- 4 市場調査とテスト販売
- 5 成功・失敗事例紹介
- 6 ワーク(自社商品をどう変えるか)

あなたの商品を
もっと多くの人へ！

講師

経営テラス 代表
なかほり ひろき

中堀 弘規 氏



大手地銀にて融資営業に従事し、創業融資や新規取引先開拓、融資審査のポイントを修得。その後、商工団体職員として税務・労務・金融・補助金申請など、中小・小規模事業者への伴走型支援を経験。補助金申請支援では県内申請数・採択率1位を獲得するなど活躍。金融機関と公的支援機関、双方の視点を持つ経営コンサルタントとして、経営者とその先のお客様まで笑顔になれる支援を行っている。

2回目 11月9日(月)
14:00～16:00

AI × SNS による 販促業務の効率化と生産性向上！

～文章・画像・動画・音楽を自在に
活用したデジタルマーケティング～



- 1 SNSを「新しい販路」として考える
- 2 自社に合うSNSを選ぶ
- 3 生成AIで「自分らしいSNS投稿」を作る
- 4 AIでSNS販促業務を効率化する
- 5 SNSを売上につなげる

講師

合同会社NewField 代表
まつおか えりこ

松岡 恵利子 氏



大学院修了後、IT企業にて営業・システム企画・開発まで幅広く担当。その後メーカーの情報システム部門で社内DX、システム導入、社内研修などに従事。

現在は合同会社NewField代表として、業務改善・システム導入・組織設計・マーケティング施策を支援。クラウドファンディングでの約2,000万円達成支援や、年商を10倍以上に伸ばす売上成長支援など、実践的な成果創出に強みを持つ。

セミナー(1回目)終了後

【個別相談会】 具体的な商品開発の手法について

会場：敦賀商工会議所 5階会議室

各セミナー修了後、別途、商品開発・販路開拓に向けた取り組みを、福井県よろず支援拠点と連携し、効果的にサポートを行うことができます。

主催：敦賀商工会議所 協力：福井県よろず支援拠点

お申込み・お問い合わせについては
裏面をご覧ください。

学びを、 次の一歩につなげる。

本セミナーは、商品開発や販路開拓、
SNS活用など、実践的なテーマでお届けします。
ぜひこの機会にご参加ください!

こんな方に
おすすめです!

- ✓ 新たな販路を開拓したい
- ✓ 商品・サービスをもっと魅力的にしたい
- ✓ SNSを活用して売上につなげたい
- ✓ 最新のデジタル活用を学びたい

お申し込み方法

1 FAXでのお申し込み



下記の申込用紙に必要事項をご記入の上、
FAX (0770-24-1311) にてお送り下さい。

2 ホームページからのお申し込み

こちらから
アクセス!



※右記の専用フォームからも
お申込み頂けます。

ご記入いただいた情報は、受講者の把握や
事前連絡のみに使用します。



商品開発・販路開拓塾 申込書

事業者名			TEL	
所在地				
出席者名 ①		役職名 ①		
出席者名 ②		役職名 ②		
受講講座 (空欄に☑を入れて下さい)	☐ 第1回目(10月27日)		☐ 第2回目(11月9日)	
個別相談会 (空欄に☑を入れて下さい)	☐ 希望あり (第1回目セミナー後に実施)		☐ 希望なし	

お問い合わせ

敦賀商工会議所 中小企業相談所
担当:高橋、川端

TEL : 22-2611

〒914-0063 福井県敦賀市神楽町2丁目1-4

皆さまの
ご参加を
お待ちしております!

